

Načrtovanje prodaje

V tem prispevku

Zadnja sprememba 24/03/2026 3:54 pm CET

Modul načrtovanje prodaje je namenjen vnosu in urejanju načrtov prodaje, ki jih prodaja pripravlja na podlagi nabora prodajnih elementov in kriterijev.

Načrti imajo različne statute:

- 1 - Načrti v pripravi (se lahko korigira)
- 2 - Aktivni načrti
- 3 - Zaključeni načrti
- 4 - Arhivirani načrti

Za pomoč pri obvladovanju načrtov prodaje so v modulu vgrajena namenska orodja.

Vnos/korekture prodajnih načrtov:

- kopiranje prodajnih načrtov
- brisanje prodajnega načrta
- izpis prodajnega načrta
- dodatni opis prodajnega načrta
- sprememba statusa
- uvoz pozicij iz TXT datoteke
- uvoz pozicij iz EXCEL datoteke
- uvoz pozicij iz knjiženih faktur
- uvoz pozicij iz šifranta artiklov
- uvoz pozicij iz pogodbe-cenika
- sprememba cen ali količin s količnikom
- ažuriranje cen s pogodbo-cenikom

Meni Dodatno / Pozicije prod. načrta:

- delitev pozicije prodajnega načrta
- generiranje letnega načrta po mesecih