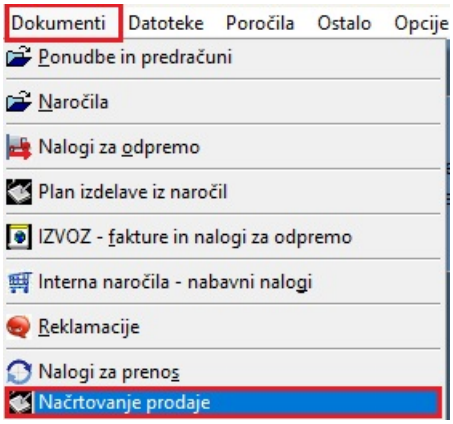
Načrtovanje prodaje

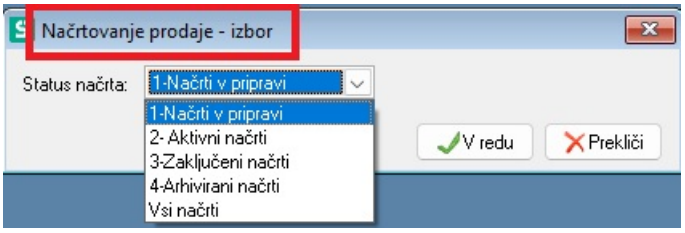
V tem prispevku

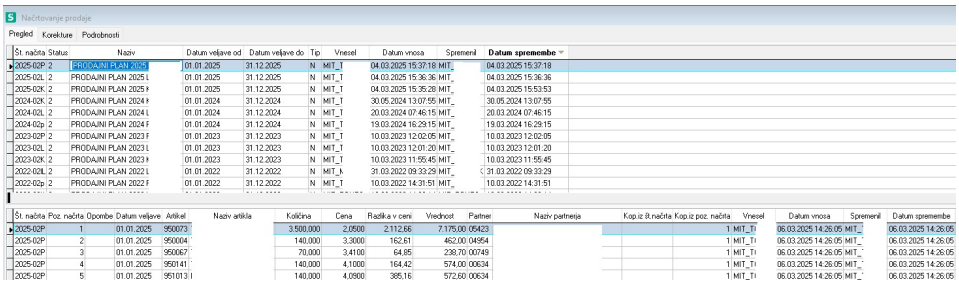
Zadnja sprememba 25/09/2026 2:36 pm CEST

Modul Načrtovanje prodaje je namenjen vnosu in urejanju prodajnih načrtov, ki jih prodaja pripravlja na podlagi nabora prodajnih elementov in določenih kriterijev.



Prodajni načrti imajo naslednje statuse:
- 1 - Načrti v pripravi (možno jih je spreminjati in dopolnjevati)
- 2 - Aktivni načrti
- 3 - Zaključeni načrti
- 4 - Arhivirani načrti

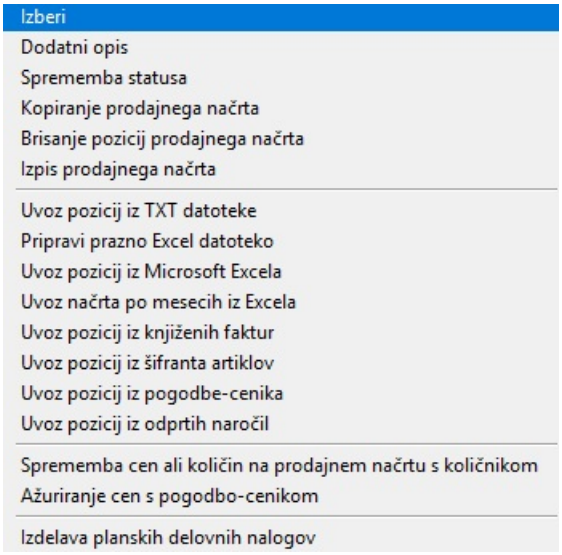




Za učinkovito upravljanje prodajnih načrtov so v modul vgrajena namenska orodja.

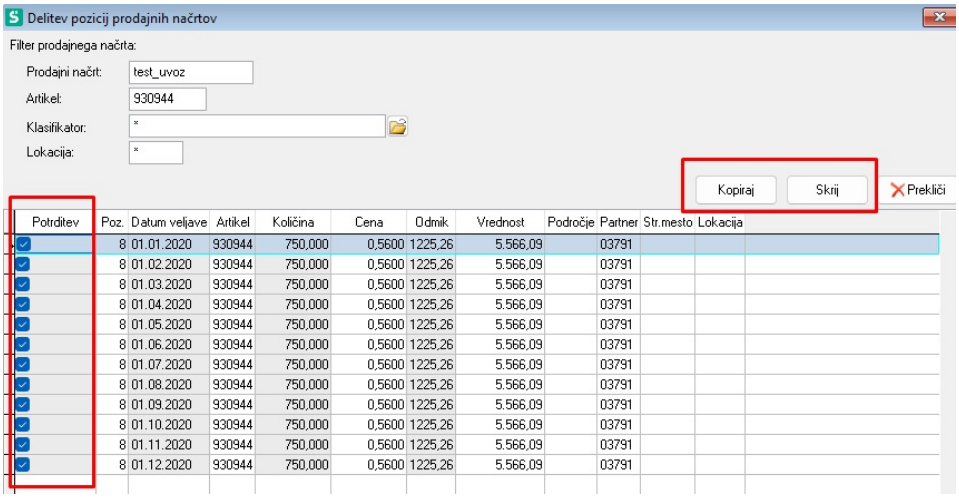
Možen je vnos in korekture prodajnih načrtov. Preko desnega klika na pregledu Načrtovanja prodaje je možno:
- Kopiranje prodajnih načrtov,
- brisanje prodajnega načrta,
- izpis prodajnega načrta,

- dodatni opis prodajnega načrta,
- sprememba statusa,
- uvoz pozicij iz TXT datoteke,
- uvoz pozicij iz EXCEL datoteke,
- uvoz pozicij iz knjiženih faktur,
- uvoz pozicij iz šifranta artiklov,
- uvoz pozicij iz pogodbe-cenika,
- sprememba cen ali količin s količnikom,
- ažuriranje cen s pogodbo - cenikom in
- izdelava planskih delovnih nalogov.



Na pozicijah prodajnega načrta program omogoča:
- Delitev pozicij prodajnega načrta in





- seštevke (Prodajni načrt - seštevki za grafični prikaz).

